



Avantco
Integrated Solutions

“De la mano y a éxito contigo”

*“Soluciones Integrales para tu Empresa, a
Éxito y en el menor Tiempo posible”*



Nuestros Servicios

En AVANTCO damos Consultoría, Asesoría, Capacitación y ponemos en práctica todo mediante el acompañamiento a la Dirección, es decir, la teoría la llevamos a la práctica e implementamos junto con nuestros clientes.



Consultoría

Vamos de la mano contigo, empleando metodologías y estrategias en conjunto para llevar a éxito el proyecto que estás emprendiendo



Asesoría

Brindamos apoyo de asesoría en cuestiones específicas para cualquier área de tu empresa



Capacitación

Cursos eficaces y eficientes para la Alta Dirección. Con autores internacionales y coaches locales para alinear, crecer o emprender un negocio.



Acompañamiento

Te acompañamos e implementamos trabajando junto contigo durante todo el proceso para que alcances el éxito en tu negocio

“Ley de Moore”



“La tecnología año con año duplica su capacidad y reduce a la mitad su precio”

La base de la consultoría y la asesoría es la capacitación. El éxito aplicado al negocio se basa en su correcta implementación en el menor tiempo posible.

- La **Tecnología ha revolucionado** el entorno de negocios a nivel mundial y el ritmo de negocios se acelera día a día
- En **Avantco** creemos que la capacitación es fundamental para el crecimiento de las empresas.
- El hablar el mismo lenguaje y manejar la misma cultura profesional de trabajo hace equipos más sólidos y por consecuencia mejora el rendimiento de la empresa.
- La velocidad de respuesta en los negocios es muy importante, los tiempos de implementación juegan un rol determinante en el éxito de la empresa.

Filosofía de trabajo en acompañamientos



- En **Avantco** buscamos el éxito de nuestros clientes y por ello vamos de la mano. La filosofía del negocio es que a nuestros clientes no les “cueste” nuestro servicio, si no, que se pague con las utilidades crecientes del negocio o en su defecto cumpliendo los objetivos planteados en conjunto con la Alta Dirección.
- En **Avantco** estamos convencidos que alineando las metodologías de trabajo junto con nuestros clientes aseguramos su éxito.
- Tan comprometidos estamos con la metodología y nuestros clientes que la mayor parte de nuestro ingreso está ligado al éxito de nuestros clientes. Nosotros **SI** estamos convencidos del éxito de tu negocio, ¿y TU?



¿Qué va a cambiar en el futuro?

...

¿Qué **NO** va a cambiar?

-Dr. Peter Diamandis



Las Organizaciones Exponenciales se adaptan 10 veces mejor, más rápidamente y eficazmente que el resto de las compañías.

Crea tu mismo la compañía que te pudiera sacar del negocio.

-Salim Ismail



El secreto del éxito en los negocios está en detectar hacia dónde va el mundo y llegar ahí primero.

-Bill Gates



Cualquier compañía diseñada para el éxito en el siglo XX está condenada al fracaso en el siglo XXI.

- David S. Rose



“La educación es el arma más poderosa que puedes usar para cambiar el mundo.”

-Nelson Mandela



“Hay dos tipos de empresas, aquellas que trabajan para intentar cobrar más y aquellas que trabajan para cobrar menos. Nosotros seremos la segunda”

-Jeff Bezos



“Entrena a la gente lo suficientemente bien como para que se puedan ir, trátalas lo suficientemente bien como para que se quieran quedar.”

-Richard Branson



“La verdadera motivación viene del logro, desarrollo personal, satisfacción en el trabajo y reconocimiento”.

-Frederick Herzberg

Capacitación



- Aplicar la Tecnología como medio de capacitación es imperante para traer las mejores practicas mundiales a nuestras empresas. La Plataforma digital que ofrecemos en conjunto con **Growth Institute** es “Capacitación Directiva de Alto Nivel”
- En **Avantco** y **Growth institute** buscamos tener los cursos, videos, podcasts y entrevistas de vanguardia que se aplican en mas de 63 países a nivel mundial para que se tenga la mayor y mejor información aplicable para su empresa.



GROWTH INSTITUTE
A GAZELLES COMPANY

Clases Maestras Principales



Alineamiento de la estrategia y la cultura de la empresa.

“Eleva efectivo 2X, rentabilidad 3X y el valor de tu empresa 10X”



Innovación dentro de tu empresa.

“Crece tu negocio 10X más rápido, mejor y mas barato”



Una nueva metodología disruptiva de hacer tu planeación estratégica.

“Imagina, Discretiza, Expande, Analiza y Sube ventas” “IDEAS”



El flujo manda.

“Revenue is vanity, Profit is sanity, cash is king”



Sistemas y procesos comerciales.

“Si el 20% de tus vendedores hacen el 80% de tus ventas, ¿para que quieres el otro 80% ?”



Contratar y retener a los mejores.

“Triplika tu éxito de contratación”
“Contrata lento y despide rápido”

Clases Maestras



HIGH STAKE NEGOTIATIONS.
10 pasos para convertirte en un gran negociador.

“Cómo obtener más de lo esperado en una negociación y salir de la mesa de negociación como amigos”



6 Pasos para tener éxito en el Nuevo Marketing.

“Crear Buyer Personas, aprovechar noticias para obtener publicidad gratis, alinear tus estrategias a la necesidad de tu cliente y más.....”



18 Pasos para atraer y retener la mejor gente.

“Uno de los planes de acción para renovar la cultura de la empresa”

MBD | Master of Business Dynamics

CLASES MAESTRAS

10 Clases

Cursos prácticos de 6 a 12 semanas con metodología híbrida.

Videos de entre 5 a 10 horas de los autores y sesión con coach (opción en vivo o self-paced).

Más de 10.000 compañías en 63 países en estos cursos.

Completando 8 cursos se otorga el reconocimiento del MBD

THE EDGE

THE EDGE

+55 Videos

Videos, podcasts o entrevistas en inglés de autores describiendo la esencia de la filosofía de sus ideas (duración de 8 a 90 mins).

Tips diarios (10 mins), entrevistas semanales, comunidad de líderes.

Cada semana sumamos un video o entrevista a la plataforma.

Sugerencias de cursos

Curso	Clase Maestra	Director General	Director Comercial	RRHH	Finanzas	Marketing	Gerencia Comercial
	Scaling Up	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Hyper Sales Growth	✓	✓			✓	✓
	Topgrading	✓		✓			
	Managing Cash, Profit & Value	✓	✓		✓		
	High Stake Negotiations	✓	✓		✓		✓
	Exponential Organizations	✓	✓			✓	
	Culture Renovation	✓		✓			
	Out think the competition	✓	✓			✓	
	Mastering New Marketing	✓	✓			✓	
	The Edge	✓	✓	✓	✓	✓	✓



SCALING UP

CLASE MAESTRA

¿Qué es **SCALING UP**?

Es una metodología cuyo objetivo es ayudar a las empresas a organizarse y potencializarse en el tiempo, **aumentando valor de la empresa 10X, rentabilidad 3X y flujo 2X** de efectivo reduciendo el desgaste operativo de su gente.

Al día de hoy, más de 70,000 compañías operan de forma exitosa y disciplinada utilizando la metodología.

Los 4 pilares fundamentales en los que te enfocarás:



ESTRATEGIA



EJECUCIÓN



EFFECTIVO



EQUIPO



VERNE HARNISH

Nominado por la revista FORTUNE Small Business como "una de las 10 Mentes Más Prestigiosas en las Pequeñas Empresas", emprendedor, autor y periodista de la revista FORTUNE, Verne Harnish es un consultor aclamado. Se especializa en liderazgo, planeación estratégica y crecimiento de negocios.

Su libro "Dominando los Hábitos de Rockefeller: Qué debe hacer para aumentar el valor de su empresa en rápido crecimiento" fue traducido al español, chino, japonés y coreano. Verne también es el fundador de EO – Entrepreneurs Organization (Organización de Emprendedores) www.eonetwork.org y presidente de Gazelles Inc.

HYPER SALES GROWTH

Clase maestra en línea



Hyper Sales Growth (HSG) es una metodología que proporciona a ejecutivos, gerentes y a todos los profesionales de ventas, las **herramientas y conocimientos para vender con éxito en el mercado actual.**

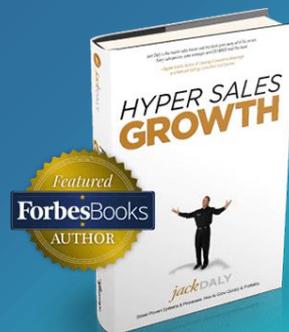
Perfeccionarás tus habilidades como Director General, Director Comercial, Gerente de ventas o Desarrollador de Negocio y recibirás consejos prácticos para **crear tu propio manual de estrategias de venta "PLAYBOOK"** que deberá seguir e implementar tu equipo.

JACK DALY

Con más de 30 años de trayectoria, Jack Daly es experto en ventas, entrenador de directores de empresas y líderes de opinión.

Ha inspirado a audiencias enteras alrededor del mundo, invitando siempre a tomar acción para construir la lealtad del cliente y la motivación del equipo.

Durante su vida ha construido y vendido exitosamente 6 empresas. Manejado a más de 1,500 vendedores por empresa. Su libro "Hyper Sales Growth" ha estado entre los Best Seller de Amazon en Estados Unidos.



HYPER SALES GROWTH

Clase maestra en línea





Clase maestra en línea

La metodología **Topgrading** te dará **las herramientas y conocimientos para triplicar tu Éxito de Contratación**. Una buena contratación se refleja en utilidades y resultados para la empresa. Analizaremos el coste de una mala contratación, no solo te cuesta lo erogado por la persona sino el tiempo y dedicación de todo el equipo de trabajo para con ella, así como los resultados que se esperaban.

Con la Masterclass aprenderás cómo hacer una descripción del puesto única; cómo detectar si los candidatos mienten en su currículum; cómo obtener, de primera mano, la opinión de los anteriores jefes de los candidatos y sabrás cómo realizar las mejores entrevistas a profundidad.

Aprenderás a **optimizar tus procesos de reclutamiento y triplicarás tu éxito en las contrataciones**.



Brad Smart

Doctor en psicología industrial y consultor internacional.

Brad Smart es considerado como el experto #1 del mundo en contratación y como el coach ejecutivo con más experiencia. Ha realizado más de 6.500 entrevistas cronológicas Topgrading en más de 200 compañías.

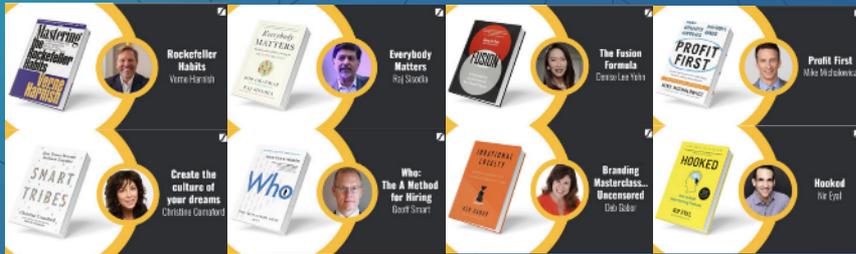
Es además autor de 7 libros y ha escrito en medios especializados como el Wall Street Journal, CNN, Fortune Inc., entre otros. También ha creado una serie de entrenamientos Topgrading Toolkit ("Herramientas Topgrading"), en la que detalla las 12 etapas de reclutamiento de Topgrading e incluye demostraciones de todas las entrevistas.

Clase maestra en línea





- Videos, podcasts o entrevistas en inglés de autores describiendo la esencia de la filosofía de sus ideas (duración de 8 a 90 mins).
- Tips diarios (10 mins), entrevistas semanales, comunidad de líderes.
- Cada semana sumamos un video o entrevista a la plataforma.



Algunos conferencistas

Peter Diamandis
 Verne Harmish
 Salim Ismail
 Mike Michalowicz
 Deb Gabor
 Raj Sisodia
 Christine Comaford
 Nir Eyal
 Denise Lee Yohn
 Geoff Smart
 Barrett Ersek
 Pat Lencioni
 Jeanne Meister
 John Dijulius
 Tom Peters
 Randy Nelson
 Adele Revella
 Jack Daly
 Alan Miltz
 Steve Martin
 Jeff Thull
 Hermann Simon
 Robert Glazer
 Doug Rose
 Tamsin Wooley-Barker
 Kaihan Krippendorff

Marshall Goldsmith
 Tom Searcy
 Dave kerpen
 Todd Klein
 Caryn Kopp
 Srikumar S. Rao
 Robert F. Sherlock
 Tony Schwartz
 Jack Stack
 Victoria Medvec
 Heidi Grant Holvorson
 Jeff Jarvis
 Marcom Ggladwell
 Brad Feld
 Ari Meisel
 Fred Reichheld
 Alan Fine
 John Wilson
 Ded Hallowell
 Gary Hoover
 Michael Mddock
 Art Markman
 David Meerman Scott
 Mark Goulston

Y más ...

Precios de Capacitación

CLASE MAESTRA

Coach: **\$1,150 USD**

Self-Paced: **\$ 900 USD**

THE EDGE

Individual (mes): **\$ 99 USD**

Grupal (10 px mes) **\$ 289 USD**

ALL INCLUSIVE

Empresa (mes): **\$ 1,500 USD / MES**

FACTURADO ANUALMENTE



PAQUETE EMPRESARIAL “ALL INCLUSIVE”

Acceso ilimitado de la plataforma incluyendo clases maestras con coach en vivo o self-paced y The Edge para 5 px + The edge para 5 px adicionales.

1,500 USD por mes, pago anual a 12 meses sin intereses.



PAQUETE EMPRESARIAL “GRUPO”

En caso de ser más de 3 personas de tu organización y un mínimo de 5 cursos tendrás 10% de descuento en las clases maestras con coach en vivo.

En el caso de contratar un mínimo de 5 clases maestras Self-Paced tendrás un 15% de descuento.

Pago a 12 meses sin intereses.



PAQUETE “INDIVIDUAL”

Contratando 3 clases maestras con coach en vivo tendrías 5% de descuento.

Contratando 3 clases maestras Self-Paced tendrías 10% de descuento.

Pago a 12 meses sin intereses.

Algunos comentarios de nuestra comunidad



“Tomar el MBD me dio claridad en las tareas que mi equipo y yo debíamos hacer para escalar el negocio.”

Erick Saucedo
CEO, Pentágono Art & Studio



“Haber cursado el MBD ha sido la influencia más grande en las decisiones que tomé de mi negocio y lo sigue siendo.”

Dwight Cooper
CEO, PPR Talent Manager Group



“Gracias por este curso... su compañía es realmente una gran fuente para conocer las últimas tendencias en conocimiento.”

Michael Riley
Director General de Skylight Ideas



Algunos de nuestros clientes

Conoce algunas organizaciones que
hemos trabajado para o en asociación



Cientes Globales

Algunas organizaciones que han depositado su confianza en **The Growth Institute®**



Certificaciones

Estamos afiliados al GROWTH INSTITUTE,
organización líder en la implantación de la
estrategia SCALE UP a nivel mundial.



Resumen

- En **Avantco** integramos las soluciones que tu empresa necesita; ofrecemos Consultoría, Asesoría, Capacitación y ponemos en práctica todo mediante el acompañamiento a la Dirección, es decir, la teoría la llevamos a la práctica e implementamos junto con nuestros clientes en el menor tiempo posible.
- En **Avantco** buscamos el éxito de nuestros clientes.
- En **Avantco** estamos convencidos que alineando las metodologías de trabajo junto con nuestros clientes aseguramos su éxito.
- Nosotros SI estamos convencidos del éxito de tu negocio, **¿y TÚ?**



¡Gracias por su atención!



Avantco
Integrated Solutions

+52 1 55 9065 8325
contacto@avantco.com.mx